Get a move on!

Innovation und Fortschritt in Ihre Commerce-Lösungen bringen

Support für B2B and B2C Businesses mit nur einer Plattform

Verwalten Sie jedes B2B, B2C und D2C Business-Modell mit nur einer Plattform. Schluss mit getrennten Prozessen, umfangreichen Systemen und separaten Einheiten – steigern Sie jetzt die Effizienz, Agilität und Innovation Ihres Unternehmens. Mithilfe von Datenaustausch und agiler Entwicklung können Kundenwünsche berücksichtigt und einfach und gezielt neue Unternehmensstränge implementiert werden. → **Move Up**

Spryker ist effizient

Angefangen bei den erstklassigen Features, dem hochwertigen Code und der Architektur bis hin zur übersichtlichen Struktur ist Spryker eines der effizientesten Systeme auf dem Markt. Dank der API-basierten und headless Herangehensweise erhalten unsere Kunden die nötige Flexibilität, die sie brauchen, um neue Märkte schnell und einfach auszutesten. → **Move Dynamically**

Unterstützung von Anfang bis Ende

Mit unserem breitgefächerten Leistungsspektrum hilft Spryker Expert Services Ihnen in jeder Projektphase – egal, ob bei der Planung, Umsetzung oder im laufenden Geschäft. In Zusammenarbeit mit unseren erfahrenen Agentur- und Ecosystem-Partnern helfen wir Ihnen bei der Erreichung Ihrer Projektziele. → **Move Better**

Neue Anforderungen für den Handel

Spryker steht für Schnelligkeit, Agilität und Innovation und will diese Aspekte auch weiter an den Kunden tragen. Möglichst niedrige Betriebskosten, ein schnelles Time-to-Market und frühzeitigem Return on Investment können mit einer agilen Entwicklungsart, schnellem Testen und schnell sichtbaren Resultaten umgesetzt werden. → **Move Faster**

Spryker macht neue digitale Business-Modelle möglich

Begegnen Sie Ihren Kunden auf Augenhöhe. Mit zunehmend verschwimmenden Grenzen zwischen B2B, B2C und D2C und stetig neuen Trends ermöglicht Spryker es, Ihre neuen Business-Modelle umzusetzen, sich an Greenfield-Projekte heranzutasten und neue Märkte auszuprobieren. → **Move Over**

Maximale Flexibilität für Sie

Sie wollen komplette Kontrolle über alle Entwicklungsschritte, das Hosting und Prozesse mit unserer On-Premise Lösung? Oder ziehen Sie es eher vor, alles via Cloud zu steuern und volle Flexibilität zu wahren? Egal, welches Business-Modell Sie präferieren, Spryker hat die passende Lösung parat. → **Move Individually**

Von SAP zu Spryker wechseln. Diese Spryker-Kunden haben es schon getan.

INTERSPORT® HILTI HORNBACH EUROPA MÖBEL VERBUND HELUKABEL®

	Spryker	SAP Commerce Cloud
Funktionalität im Vergleich*	Sehr vielseitig. Verfügt zusätzlich über relevante E-Commerce-Funktionen wie Marketplace und Click&Collect.	Einseitig und auf typische B2B & B2C-Anwendungsfälle beschränkt.
Anpassungs-aufwand	Eigens für einen möglichst geringen Aufwand konzipiert.	Bietet eine Einheitslösung, die jedoch schwerer individuell angepasst werden kann.
Erweiterungs-möglichkeiten	Durch die headless, API- und modul-basierte Architektur besonders einfach zu erweitern.	Sperrige Updates, die großen Aufwand erfordern und nur mühsam auf dem Laufenden gehalten werden können. Systeme veralten schneller.
Training / Entwickler Onboarding	Viele Entwicklerressourcen zu fairen Konditionen. Das Anlernen nimmt deutlich weniger Zeit in Anspruch. Weniger komplex dank Trennung von Frontend und Backend.	Die Entwickler bei SAP gehören aufgrund ihrer geringen Verfügbarkeit zu den teuersten auf dem Markt. Das gekoppelte System ist äußerst komplex und erschwert das Onboarding zusätzlich.
Vendor-lock-in	Als Best-of-Breed-Lösung ermöglicht Spryker den Austausch mit externen Applikationen.	Mit ihrer Best-of-Suite-Solution zwingt SAP seine Kunden dazu, die eigenen Applikationen zu verwenden.
Flexibilität der Infrastruktur	Hauptsächlich Spryker Cloud, es gibt jedoch noch weitere Optionen.	Kunden sind an die Cloud-Strategie gebunden.
Time-to-Market	MVPs bereits in zwei Wochen, möglich dank großer Bandbreite an Standard-Features und hoher Individualisierbarkeit	Aufgrund der hohen Komplexität laufen Projekte zwischen 6 Monaten und mehreren Jahren.
Lizenzkosten	Festgelegte Lizenzkosten ohne Einschränkung durch Business-KPIs.	Umsatz- oder nachfragebasierte Bepreisung mit vielen Einschränkungen.
TCO / ROI (Betriebskosten / Anlagenrentabilität)	Angemessene Lizenzkosten, hohe Entwicklungsproduktivität und viele verfügbare Developer Resources ermöglichen niedrigere TCO und bessere ROI.	Hohe Lizenzkosten, eingeschränkte Anpassungsmöglichkeiten und wenige Developer Resources führen zu höheren TCO und eingeschränkte ROI.

* Je mehr Funktionen ein System als Standard bereitstellt desto weniger Eigenentwicklung ist vonnöten. Abhängig von der zukünftigen Strategie können bestimmte Funktionen in späteren Projektphasen einen Vorteil für die Plattform schaffen.

Spryker

spryker.com hello@spryker.com +49 / 30 / 2084983 50 @sprysys

© Copyright 2020 - Alle Inhalte, insbesondere Texte, Fotografien und Grafiken sind urheberrechtlich geschützt. Alle Rechte, einschließlich der Vervielfältigung, Veröffentlichung, Bearbeitung und Übersetzung, bleiben vorbehalten, Spryker Systems GmbH, Julie-Wolfthorn-Str. 1, 10115 Berlin, Germany.